

Checklist de préparation à la vente

Checklist de préparation à la vente

- Définir les objectifs de la vente
- Évaluer la valeur de l'entreprise
- Mettre à jour les états financiers
- Identifier les points faibles à corriger
- Rassembler les documents clés
- Consulter des experts (CPA, fiscaliste, notaire)
- Préparer une présentation pour les acheteurs
- Déterminer le bon moment pour vendre
- Identifier les acheteurs potentiels
- Planifier la transition post-vente